

Mitarbeiter (m/w) Geschäftskundenvertrieb (Key-Account-Manager)

Das Aufgabengebiet umfasst im Wesentlichen die Durchführung und Kontrolle des strategischen und operativen Vertriebs von Produkten und Dienstleistungen der Green Power GmbH (Industrie- und Gewerbekunden), die Betreuung und Beratung der Bestandskunden aus dem eigenen Kundenportfolio, die Ansprache und Akquise von potentiellen Kunden sowie Vertragsverhandlungen. Weitere Aufgaben sind die Teilnahme an Kundenveranstaltungen sowie die fachliche Personalführung des zugeordneten Innendienstes.

Wir bieten eine leistungsgerechte Bezahlung und Sozialleistungen.

Auch Berufseinsteiger sprechen wir mit dieser Ausschreibung an.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen innerhalb von 14 Tagen.

Green Power GmbH
Vahrenwalder Straße 7
30165 Hannover

Wir erwarten eine abgeschlossene akademische Ausbildung oder eine vergleichbare Qualifikation, ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung, analytisches Denken und konzeptionelle Fähigkeiten, souveränes und seriöses Auftreten sowie Präsentationsfähigkeit. Eigeninitiative, Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit, Verhandlungsgeschick, Überzeugungs- und Durchsetzungsvermögen sowie selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten setzen wir voraus. Außerdem erwarten wir einen sicheren Umgang mit MS Office-Anwendungen und Kenntnis branchenbezogener Gesetze und Rahmenbedingungen (z. B. EEG, KWKG, EnWG).

Für weitere Fragen stehen wir unter der Telefonnummer +49(0)511/ 16589724-1 zur Verfügung.